



CDI

BUSINESS DEVELOPER – PARIS

3 ANS D'EXPERIENCE MINIMUM

Start UP Web en pleine croissance : Simplébo

Contrat : CDI à temps plein

Durée : Indéterminée

Rémunération : Fixe + variable

Début : Dès que possible

Lieu : Paris 9 (Saint Lazare)



L'ENTREPRISE

Simplébo est une Start Up française créée en 2013 dont la mission est d'accompagner les petites et moyennes entreprises sur l'amélioration de leur stratégie digitale : Création de site internet, Référencement naturel Google (SEO), Google Adwords, Conseils en stratégie.

La Start Up a su convaincre plus de 2000 clients, connaît une croissance de plus de 100% par an, et recrute en continu.

- En 2014, Simplébo devient lauréat de trois premiers prix de concours entrepreneuriaux : Adiver, Ideas Voice, et Oséo.
- En 2015, Simplébo continue sa lancée en devenant lauréate Scientipôle dans la section Web Marketing, ce qui lui permet d'être financée par l'état, et reconnue dans le secteur du Web Marketing.
- En 2016, Simplébo accélère en menant une levée de fonds de 500 000 euros pour faire grandir son effectif.
- En 2017, la barre des 1000 clients est atteinte, l'équipe double de taille. Simplébo est alors reconnue « Jeune Entreprise Innovante » par l'Etat, grâce à une technologie qui automatise la création de site internet.
- En 2018, la rentabilité est atteinte et la croissance s'accélère via des partenariats avec des grands groupes, la barre des 2000 clients est passée. L'équipe emménage dans de superbes locaux à Saint Lazare.

L'équipe est à taille humaine, elle est composée de 25 collaborateurs : business team, designers, marketeurs, développeurs, et ingénieurs, juniors et expérimentés. Elle cherche à recruter un business developer ambitieux et expérimenté pour accompagner cette croissance rapide et renforcer l'équipe commerciale.

DESCRIPTION DE LA MISSION :

Vous serez dans les meilleures conditions pour progresser et prendre des responsabilités rapidement.

- Formation initiale (Formation en Web Marketing, Référencement SEO, SEA et formation commerciale)
- Rôle de chef de projet digital pendant 1 à 3 semaines, afin de connaître parfaitement le métier de la start up et de monter en compétences techniques
- Gestion de l'intégralité du cycle de vente de clients
- Montée en puissance sur des clients plus complexes
- Gestion de cycle de vente court puis long

Nous offrons la possibilité d'entrer dans une aventure où l'esprit d'équipe est clef.

LE CANDIDAT DOIT OBLIGATOIREMENT :

- Aimer le monde digital
- Chercher un CDI à temps plein
- Avoir une expérience d'au moins 3 ans en tant que commercial
- Aimer le concept « Work Hard – [Play Hard](#) »

PROCESS DE RECRUTEMENT :

Le process de recrutement de Simplébo est rapide est efficace en trois étapes :

1. Entretien téléphonique et filtrage des candidats
2. Entretien physique ou Skype
3. Réponses dans la semaine qui suit

Pour candidater, merci d'écrire un email à : alexandre.bonetti@simplebo.fr

- Avec en objet de votre email : « Candidature – CDI Business Developer »
- Merci de mettre dans votre email : votre CV et 5 lignes maximum sur vos motivations à rejoindre notre équipe (**dans le corps de l'email - pas de lettre de motivation**)

A bientôt – Alexandre Bonetti

LIENS A CONSULTER :

- Politique RH Simplébo : <https://www.simplebo.fr/innovation-management>
- Exemple de Team building : <https://vimeo.com/200382691>
- Articles de presse : <https://www.simplebo.fr/presse>
- Notre compte Insta : <https://www.instagram.com/simplebo.fr/>